



**Asesores Fiscales**

**We love  
what we do.**

**¡ADVERTENCIA!**

**“Esto puede ser el inicio de una gran relación”**

**¿Cómo definirías, en una sola frase, qué sois vosotros en BRAS?**

Nos encanta tu pregunta.

La frase básica y única sería:

Lo importante y único importante eres tú y tu familia.

Todo lo que ofrecemos (servicios fiscales expertos, experiencia acumulada de más de 40 años, ordenadores, personas, conocimiento y “know how”, expertise acumulado, procedimientos, estándares internos, todo...todo, todo) gira y pivota alrededor de sólo una sola cosa:

TÚ.

Tus

necesidades

profesionales.

Tus dudas.

# Tus inquietudes.

¡Guau!

¿Y cómo conseguís hacer esto una realidad en el día a día?

**Con pasión, humildad, y dedicación.**

**Dedicación diferente**, especializada, avanzada tecnológicamente, buscando la eficiencia, buscando que la tecnología trabaje en nuestro campo fiscal, Sí, ....

pero, sobre todo, buscando constantemente innovar en nuestro servicio personalizado para ti.

Nuestro punto fuerte es servicio personalizado.

También lo conseguimos pensando diferente al resto.

Mucha gente habla ahora de “videoconferencias y tecnología”.

Nosotros pusimos al servicio de nuestros clientes la tecnología hace años, y cada año vamos innovando en esto, cambiándolo con un servicio personalizado, cálido, humano y cercano.

## ¿Tenéis personal para ello?

Estamos comprometidos con ellos. En la crisis de Lehman Brothers 2008 **fuimos los muy pocos o únicos despachos que mantuvimos** a todo el staff humano.

**Y en PostCovid19 lo hemos vuelto a hacer.** Somos diferentes. Somos. BRAS. Por eso nos llevaremos bien contigo.

**Porque TÚ eres diferente al resto.**

No eres el/la negativa@ tipi@ que se queja de la situación económica. Eres una persona capaz de “leer” la oportunidad en el mercado donde otros no la ven.

**Genial. Me va gustando esto.¡ Qué bueno! Era lo que quería encontrar. Una pregunta: me han comentado que no lleváis asesoramiento laboral. ¿y esto cómo es?**

Imagínate que hoy estás buscando comprar un buen par de zapatos, de calidad.

¿En cuáles de los dos siguientes negocios (A o B) te inspiraría más tranquilidad y confianza comprar?

### **Negocio A:**

Una tienda o comercio donde venden zapatos. pero de paso venden cucharas, paraguas, colchones y mantas eléctricas.

### **Negocio B:**

**Una tienda especializada** en zapatos. Y además no recién creada hace cinco años. Una tienda con más de 40 años de experiencia en el negocio de los zapatos.

Sí, vende zapatos de varios colores. Y zapatos de varios modelos, varias formas, estilos, varios tamaños, medianos, grandes y muy grandes, pero....zapatos y sólo zapatos.

Y se va adaptando constantemente a las tendencias en el mundo maravilloso de los zapatos.

Con pasión.

Con humildad.

**¡Guau! ¡Tiene sentido! Yo iría al negocio B, sin duda.**

**¡Claro! Esto es aquello viejo de “Zapatero a tus zapatos “, ¿no?**

Bingo. Nos vamos entendiendo. Te lo dijimos de entrada, no engañamos: esto puede ser el inicio de una gran relación.

**¡¡Fantástico!! ¿Para quién es BRAS?**

**Para ti, si eres una persona emprendedora, positiva, que no se queja y llora,** sino que piensa diferente al resto del montón..

BRAS es para aquellas personas y emprendedores que sabe ver, como hemos dicho, **la oportunidad en el mercado,** atreverte a meterte en sectores económicos diferentes y nuevos.

**Según tu experiencia acumulada de tantos años y según tu visión actual del mercado y de la situación actual del mercado, ¿en qué sectores ves oportunidades de negocio?**

Vemos el mercado abundante de oportunidades.

**“Aquel que siembra en tiempos de Crisis, cosecha en tiempos de abundancia”.**

**“En tiempos de Crisis, unos lloran, otros venden pañuelos”.**

**“El mejor momento para empezar a invertir es HOY, el otro momento fue... ayer”**

**Los sectores que más futuro y recorrido vemos en BRAS son:**

- Todo aquello que sea VERDE (cuidado del medio ambiente, energías alternativas, gestión de residuos sólidos,....,)
- Todo aquello que sirva para crear un mundo mejor, ayudar. (farmacéuticas, químicas, Biotecnología, Bio, Sectores médicos y medicinales alternativos,)
- Todo aquello que sirva para el cuidado de la salud y de las personas mayores.
- Todo aquello que tenga que ver con operar tu negocio en redes sociales, Internet y en tecnología.

Si tienes algún proyecto **ya casi bien definido y madurado en estos sectores**, estamos interesados en conocerte personalmente.

**Tengo mi plan de viabilidad ya hecho para mi proyecto, también tengo mi plan de marketing armado, ¿qué más necesito para avanzar?**

Llámanos, contacta con nosotros. Estudiaremos tu plan de viabilidad, **lo maduraremos profesionalmente.**

En cuanto a tu plan de marketing, te proponemos que dediques antes de consultarnos algún tiempo a responder a estas preguntas básicas pero claves:

- ¿Por qué iban los consumidores a comprar tu servicio?

En otras palabras, ¿en qué cuatro (4) claves **se DIFERENCIA** tu servicio del resto, de tu competencia?

- ¿Has montando el negocio pensando primero en "ganar dinero",

O pensando primero en

"ayudar a tus clientes a resolver sus problemas no resueltos"?

La clave está en **resolver necesidades no cubiertas por el mercado.** Apunta hacia esto, y ya estarás yendo en una buena dirección.

**¡Fantástico!**

**Una pregunta:**

**Me interesa que llevéis toda mi fiscalidad, pero..... ¿qué hay de la contabilidad?**

## ¿Pongo yo la contabilidad o la ponéis vosotros?

Depende. Esto lo decides tú. Lo normal es que a la larga acabes teniendo tú tu propio personal de contabilidad. Actualmente, el precio del mercado para tener tú un/a profesional contable te costaría en torno a € 1.800 al mes como mínimo (entre salario bruto y Seguridad Social).

Nosotros te podemos llevar tu contabilidad de la manera más tecnológica, ágil y profesional, siguiendo métodos de chequeos exhaustivos internos, con varios niveles internos de supervisión, para asegurarnos que llevas una contabilidad correcta.

## Ah, vale. Lleváis lo que ahora todo el mundo habla de “¿Compliance fiscal”, correcto?

“Compliance fiscal “ es una palabrita de moda .

Nosotros tenemos desde hace años prácticas internas y seguras, **varias líneas de revisión internas** que minimizan a casi cero el riesgo fiscal, para tu mayor tranquilidad y paz mental.

Y cada año **estas líneas de revisión las** vamos mejorando aún más. Llevamos años en este mercado. Y nos apasiona.

Nos gusta.

Mucho.



**Guau.**

**¿Y por curiosidad... cuánto me costaría aproximadamente al mes vuestro servicio de llevanza de la contabilidad de mi sociedad?**

Depende de varios factores. **Son factores cuantitativos** (número de facturas emitidas y recibidas medias, número de apuntes.) pero no lo es todo.

Habría que ver también el riesgo fiscal. **(los factores cualitativos)**. A mayor volumen de facturación estimada, más riesgo fiscal.

Para que te hagas una idea de nuestra calidad, estas esperando a encontrarte con un precio de a partir de € 650 a €750 para comenzar, esto incluyendo servicio de contabilidad y fiscalidad. Queremos crecer contigo, crecer juntos, ¡con vistas a largo plazo!

Debido a la situación económica actual, como gesto de ayuda y cooperación,  
Estamos hablando de entre € 450 a €500 / mes para comenzar a trabajar contigo.

**Fantástico. Me parece muy razonable y atractivo.**

**Quiero contactar con vosotros.**

**El hecho de que os solicite vuestro servicio de ayuda en el estudio financiero de mi proyecto,**

**¿Me comprometo a que luego he de llevar la contabilidad y fiscalidad con vosotros?**

En absoluto. Tú eliges.

**Pero el estudio financiero previo es importante, es clave.**

Tenemos más de 40 años de experiencia y la hemos visto ya “de todos los colores”.

Hemos visto nacer muchos proyectos con mucha ilusión y positivismo, pero... “ this is business”

Antes de invertir tu pasta en el negocio, monta bien los números. Cuenta con ayuda profesional. Y ayuda objetiva. Tú lo ves de una manera. Nosotros la veremos desde otro ángulo.

Tenemos mucha experiencia en esto. Déjate ayudar.

Muchos proyectos nacen y obtienen con el tiempo éxito. Otros muchos fracasan.

**El factor numero 1** de haber fracasado muchos proyectos es por no haber tenido un **estudio serio y objetivo y sólido de los números** proyectados a 1, 2, 3 y 4 años.

**El factor numero 2** ha sido una pobre diferenciación del resto de la competencia en tu sector.

Y también el haber elegido un sector obsoleto, saturado en el mercado.

**Me han comentado que tenéis amplia experiencia real en IGIC, pero....**

**¿tenéis experiencia en IVA?**

¡Aprovéchate de nuestra experiencia!

Te podemos ayudar. Colaboramos con muchos asesores de la Península que son compañeros para nosotros.

Tenemos desde hace años clientes de la Península, desde aquí en Canarias asesoramos a clientes de la Península también.

Dominamos el complejo arte del IVA, y no solo el IVA nacional, sino su relación con operatividad comercial con IVA Internacional, **tanto en negocios offline (negocios físicos) como negocios online.**

**¿Estaríais dispuestos a colaborar con mi asesor fiscal de la Península?**

Por supuesto. Lo hacemos constantemente. Trabajemos en equipo. Tú eres lo más importante. Contáctanos, organicemos una reunión, y descubre cómo podemos ayudarte. Seremos todo oídos.

**Estoy intentando optimizar mis empresas. ¿podéis ayudarme en una fusión de dos sociedades más? Me vendría bien optimizar recursos ahora con esta crisis actual...**

**...pero necesito ayuda técnica, fiscal y legal / mercantil.**

Estás en las mejores manos.

Tenemos amplia experiencia real y práctica en realizar fusiones, tanto fusiones sencillas como avanzadas.

Nos sentaremos, te escucharemos, te tomaremos unos datos **y te prepararemos todo el proceso de fusión, indicándote trabajo a realizar, plazo de entrega, precio, todo.**

Te lo ponemos fácil. Cuenta con nuestra ayuda. ¡¡Estamos para ayudarte!!

**¿Qué otros servicios me podéis ayudar a mi empresa en esta situación actual?**

Sentémonos a hablar. Te escuchamos.

Hay muchas formas diferentes de sanear y reestructurar tu pyme. Pero hay que ver cuáles son las opciones más óptimas.

Contáctanos y te escuchamos.

***Queremos conocerte, guerrero@ soñador/a:***

***Welcome to PostCovid Positive World.***



**Asesores Fiscales**

**We love  
what we do.**

Somos un equipo. Estamos todos loc@s, pero nos queremos.

Estamos para ayudarte...

We are.... BRAS.

***¡Que tengas un feliz día! 😊***